

CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS

Código: DES-LDG-001

Versión: 005

Fecha de 2022-11-11

Aprobación:

Caracterización Proceso Direccionamiento Estratégico

Objetivo	Definir y hacer seguimiento a la planeación estratégica y al cumplimiento normativo aplicable a la naturaleza de la Organización.
Tipo de Proceso	Estratégico
Autoridad Responsable	Presidencia y Comité Directivo

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
 Accionistas Todos las partes interesadas. Procesos del Sistema. Evaluación y Mejora. 	 Estatutos Expectativas o necesidades de los socios Requisitos de las partes interesadas Resultados desempeño de procesos Revisión por la Dirección previas Programas y resultados de auditorías internas y externas (informes) 	PLANEAR	1. Definir metodología para la revisión del contexto externo e interno. 2. Definir metodología para gestión de riesgos 3. Analizar las necesidades y expectativas de las partes interesadas. 4.Definir los procesos. 5.Liderar los comités Directivos. 6. Establecer las responsabilidades y autoridades dentro de la organización. 7. Identificar, analizar y valorar los riesgos y oportunidades del proceso.	 Comité Directivo Coordinador de Calidad 	 Método definido para la revisión del contexto externo e interno. Metodología de Riesgos. Cumplimiento de requisitos y necesidades de las partes interesadas. Mapa de procesos. Decisiones, planes y lineamientos. Estructura Organizacional. Matriz de riesgos y oportunidades del proceso. 	 Todas las partes interesadas Procesos del Sistema

 Entidades de Regulación. Direccionamiento Estratégico Todas las Partes interesadas. 	 Planeación Estratégica Objetivos estratégicos y objetivos de procesos. Iniciativas estratégicas Revisión por la Dirección Metodología de riesgos Análisis de Contexto 	HACER	1.Identificar y analizar los factores internos y externos de la Organización. 2. Establecer marco estratégico de Infotic (misión, visión, política y objetivos estratégicos). 3. Establecer el cronograma de cumplimiento normativo. 4.Definir la normatividad aplicable a la Organización. 5. Sesionar el comité de conciliación. 6. Hacer seguimiento a los procesos judiciales. 7. Garantizar la defensa jurídica preventiva y judicial de la Organización. 8. Ejecutar planes de tratamiento para mitigar riesgos identificados en el proceso.	Comité Directivo Coordinador de Calidad	 Planeación Estratégica Cronograma de cumplimiento normativo. Normograma Acta de Comité de Conciliación. Informes de seguimiento a procesos judiciales y extrajudiciales. Informes de Gestión Preventiva y Judicial. Planes de tratamiento de riesgos del Proceso. 	 Procesos del Sistema Junta Directiva
---	--	-------	--	---	---	---

Direccionamiento Estratégico Evaluación y Mejora.	 Actas de Comité Directivo Actas de Comité de Calidad Informes de Gestión Preventiva y Judicial. Informes de Revisión por la Dirección Resultados de auditorías internas y externas (informes) 	VERIFICAR	1. Seguimiento a la atualización del normograma. 2. Evaluar el cumplimiento de requisitos normativos. 3. Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores. 4. Hacer seguimiento a planes de tratamiento de riesgos del proceso. 5. Hacer seguimiento al cumplimiento de las estrategias.	 Comité Directivo Coordinador de Calidad 	 Informes de cambios normativos. Cumplimiento de requisitos normativos. Análisis y medición e indicadores del Proceso. Resultados de implementación de planes de tratamiento de riesgos. Seguimiento planes de acciones estratégicas. 	 Entidades de Regulación. Evaluación y Mejora.
Direccionamiento Estratégico Evaluación y Mejora	 Análisis y medición de indicadores del Proceso. Resultados de implmentación de planes de tratamiento de riesgos del Proceso. Resultados de Auditorías Internas y Externas (informes). 	ACTUAR	1. Implementar acciones correctivas para dar cumplimiento al plan de negocios. 2. Tomar decisiones pertinentes derivadas del resultado del seguimiento a la estrategia (preventiva, correctiva y/o de mejora) 3. Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proceso 4. Tomar decisiones frente a los cambios normativos.	 Comité Directivo Coordinador de Calidad 	 Planes de acción pertinentes Matriz de riesgos actualizada 	Direccionamiento Estratégico Evaluación y Mejora

- Manual de Direccionamiento Estratégico (DES-MAN-001)
- Manual Sistema de Gestión de Calidad (EYM-MAN-002)
- Reglamento Interno del Comité de Conciliación y Defensa Judicial de INFOTIC S.A. (DES-LDG-005)
- Manual de Imagen INFOTIC (DES-MAN-005)
- Planeación Estratégica 2021 (DES-LDG-012)
- Organigrama INFOTIC (DES-LDG-007)
- Normograma (DES-FOR-004)
- MATRIZ DE IDENTIFICACIÓN, NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE PARTES INTERESADAS (DES-LDG-003)
- Mapa de Procesos (DES-LDG-015)

RECURSOS

Módulos de Daruma: Riesgos-Auditoría-Indicadores-Planes de Acción-Documentos

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN

INDICADORES

Тіро	Nombre
De Proceso	Cumplimiento cronograma de obligaciones legales y tributarias
Estratégico	<u>Nivel de desempeño de procesos</u>
Estratégico	<u>Cumplimiento términos procesales</u>
Estratégico	<u>Efectividad de planes de acción</u>

RIESGOS

Tipo	Nombre
De Proceso	Definir inapropiadamente la orientación estratégica de Infotic.
Estratégicos	Incumplimiento del desempeño de metas y objetivos estratégicos.
De Proceso	Inadecuada aplicación de la normatividad vigente.
Estratégicos	Atender de forma inoportuna y/o inefectiva la defensa judicial de la Organización.
Estratégicos	Ineficacia y/o falta de oportunidad de las acciones/controles de manejo de riesgos
De Proceso	Favorecimiento de terceros buscando un beneficio personal.

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	
Karen Guauta	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz	
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia	
		1	



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS

Versión: 002

Fecha de 2024-03-07
Aprobación:

EYM-LDG-001

Código:

Caracterización de Proceso Evaluación y Mejora

Objetivo	Recibir, consolidar y evaluar los resultados de los proceso, tomando decisiones tendientes la mejora de INFOTIC, su Sistema de Gestión de Calidad y al logro de la Planeación Estratégica.
Tipo de Proceso	Estratégico
Autoridad Responsable	Presidencia y Comité de Calidad

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	CICLO PHVA	Actividad	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
Direccionamiento Estratégico Todas las partes Interesadas Procesos del Sistema	Planeación Estratégica. Metodología de Gestión de Riesgos. Procedimiento auditorías internas. Ciclo de certificación Sistemas de Gestión. Requisitos CLIO (Cliente, legales, ISO, Organización). Resultados de desempeño de Procesos.	PLANEAR	Elaborar programa anual de auditorías internas/externas. Orientar en la estructuración de fichas técnicas de indicadores. Definir el cronograma de seguimiento por el Comité de Calidad. Definir modelo seguimiento del SGC.	Comité Directivo. Coordinador de Calidad.	Programa de auditorías. Fichas técnicas de indicadores. Actas de comité de Calidad. Modelo de seguimiento definido en el Manual de Calidad. Procedimiento de elaboración y Control de Documentos.	Procesos del Sistema.

Ent por Res des pro Plai esti Cor seg	rograma de uditoría. ntradas revisión por la dirección. esultados de esempeño de rocesos. aneación stratégica. pomités de eguimiento rocesos.	Liderar comités de Calidad. Ejecutar Programa de auditoría. Realizar informe de Revisión por la Dirección. Realizar seguimiento y medición a la planeación estratégica. Analizar resultados de indicadores de procesos. Identificar posibles salidas no conformes. Realizar seguimiento y determinar eficacia de planes de acción de acciones correctivas.	Comité Directivo. Coordinador de Calidad.	Actas de Comité de Calidad (decisiones y compromisos). Resultados de auditorías internas y externas (Informes). Informe de Revisión por la Dirección. Informe de avance de planes estratégicos. Acciones correctivas derivadas de no cumplimiento de indicadores. Matriz de seguimiento de acciones correctivas. Matriz control de salidas no conformes.	Procesos del Sistema.
---	--	--	--	--	--------------------------

Evaluación y Mejora Procesos del Sistema	Actas de Comité de Calidad (decisiones y compromisos). Informe Revisión por la Dirección. Resultados de auditorías internas y externas (Informes). Indicadores analizados y evaluados.	VERIFICAR	Hacer seguimiento al cumplimiento de las decisiones adoptadas en Comité de Calidad. Evaluar la eficacia, conveniencia y adecuación del SGC. Realizar seguimiento al logro de los objetivos del Sistema a través de los indicadores. Seguimiento a informes de auditorias. Revisión del estado de acciones correctivas y salidas no conformes.	Comité Directivo. Coordinador(a) de Calidad.	Actas de Comité de Calidad (seguimiento a compromisos). Conclusión de informe de Revisión por la Dirección (eficacia, conveniencia y adecuación SGC). Seguimiento a la medición y análisis de indicadores. Actas de Oportunidades de mejora de auditorias. Registros de acciones correctivas actualizados. Matrices de acciones correctivas y salidas no conformes actualizadas en su estado (cerradas, abiertas, eficaz, no eficaz).	Direccionamiento Estratégico. Evaluación y Mejora. Procesos del Sistema.
---	---	-----------	---	---	--	---

Direccionamiento Estratégico Evaluación y mejora Procesos del Sistema	Procedimiento acciones correctivas, preventivas y/o de mejora. Seguimiento a la medición y análisis de indicadores. Resultados de auditorías internas y externas (informes). Seguimiento en los comités de procesos.	ACTUAR	Orientar el registro y tratamiento de salidas no conformes y No conformidades, derivadas de seguimiento y medición, auditorías de Calidad y del proceso de evaluación y mejora. Definir acciones pertinentes tendientes a la mejora de los procesos y al logro de la planeación estratégica.	Comité Directivo. Coordinador(a) de Calidad.	Matrices de seguimiento acciones correctivas y salidas no conformes actualizadas y evidencia del tratamiento. Planes de acción pertinentes.	Direccionamiento Estratégico. Evaluación y Mejora. Procesos del Sistema.
--	---	--------	---	---	--	---

- Manual Evaluación y Mejora (EYM-MAN-001)
- Manual Sistema de Gestión de Calidad (EYM-MAN-002)
- Metodología Lecciones Aprendidas (EYM-LDG-003)
- Procedimiento Elaboración y Control de Documentos (EYM-PRO-001)
- Procedimiento Auditorías internas (EYM-PRO-003)
- Procedimiento Acciones correctivas, preventivas y/o de mejora (EYM-PRO-002)
- Plan de Calidad del Servicio (GCO-LDG-002)
- Revisión por la Dirección
- Formato Control de Salidas No Conformes (EYM-FOR-002)
- Formato acciones correctivas, preventivas y/o de mejora (EYM-FOR-003)
- Formato Evaluación de auditores (EYM-FOR-004)
- Matriz de Lecciones Aprendidas (EYM-FOR-005)
- Matriz de Seguimiento Acciones Correctivas, Preventivas y/o de Mejora. (EYM-FOR-001)

RECURSOS Y/O MEDIOS

Plataforma Sistema de Gestión de Calidad - Microsoft office 365

<u>INDICADORES</u>			
Tipo	Nombre		
Estratégico	Nivel de desempeño de procesos		
Estratégico	<u>Efectividad de planes de acción</u>		
Estratégico	Eficacia de acciones para abordar riesgos		
<u>RIE</u>	<u>sgos</u>		
Тіро	Nombre		
Estratégico No contar con la documentaicón necesaria y pertinente, para la adecuada de los procesos y el logro de los objetivos.			
Estratégico	Perdida o no apropiación del conocimiento generado en Infotic.		

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	
uan Felipe Osma Sa	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz	
Coordinador(a) de Calidad	/icepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia	



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS

Versión: 004

Fecha de 2022-11-09

Aprobación:

GOP-LDG-001

Código:

Caracterización Proceso Gestión de Operaciones

Objetivo	Garantizar la ejecución de los proyectos en términos de calidad, oportunidad y costos.	
Tipo de Proceso	Misional	
Autoridad Responsable	Vicepresidencia de Operaciones	

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
 Gestión de Proveedores Direccionamiento Estratégico Proveedor Gestión Comercial Gestión del Talento Humano 	 Normograma Manual de Contratación Planeación Estratégica Contrato Suscrito con Proveedor (Oferta Proveedor, Anexos Técnicos, Pólizas) Contrato suscrito Cliente (CDP, Oferta INFOTIC,Estudios Previos, Anexos Técnicos, Pólizas) Perfiles de Cargo Personal Contratado. 	PLANEAR	1. Realizar delegación del Gerente de Proyecto. 2. Elaboración y seguimiento a la Suscripción de acta de inicio con Proveedor. 3. Seguimiento a la suscripción de acta de inicio con Cliente. 3. Realizar reunión interna de kick off por parte de Gestión Comercial. 4. Definir plan de trabajo del proyecto 5. Identificar, analizar y valorar los riesgos y oportunidades del proyecto.	Gerente de Proyectos	 Acta de Delegación de supervisor-Cliente Acta de inicio con Proveedor Acta de inicio con Cliente (Cuando aplique) Acta de reunión Kick off Plan de trabajo del Proyecto Matriz de Riesgos del Proyecto. 	 Clientes Procesos Misionales Colaboradores (Gerentes de Proyecto) Evaluación y Mejora

 Entidades de Regulación Gestión de Proveedores Gestión Comercial Gestión de Operaciones Gestión Administrativa y Financiera Gestión del Talento Humano 	Requerimientos y necesidades expresadas a través de la supervisión Documentos contractuales proveedor Contratos sucritos Cliente Decisión 005 Llsta de chequeo requisitos de facturación Personal Contratado	1. Realizar la supervisión de la ejecución del Proveedor. 2. Realizar reuniones periódicas con Cliente y Proveedor. 3. Elaborar ordenes de compra/servicio (cuando aplique) 4. Notificar solicitudes de modificaciones contractuales (comité de operaciones) 5. Realizar el control financiero de los proyectos 6. Revisar y/o elaborar informes del Proyecto. 7. Validar lista de chequeo de requisitos de facturación 8. Gestionar los requisitos del Cliente para el cumplimiento de la facturación. (ejecución directa de Infotic). 9. Gestionar y responder por la facturación oportuna de los servicios prestados. 10. Ejecutar planes de tratamiento para mitigar riesgos identificados en los proyectos.	Gerente de Proyectos	 Informes de Supervisión Aprobación de Proveedor Actas de reunión con Cliente y Proveedor Ordenes de Compra/Servicio (Cuando aplique) Solicitud modificaciones contractuales. Control financiero de los proyectos Informes de ejecución con Cliente Lista de chequeo verificada Información oportuna y veraz para realizar la facturación Planes de tratamiento de riesgos del proyecto 	 Proveedores Gestión Administrativa y Financiera Procesos Misionales Clientes
---	--	--	-------------------------	---	---

 Gestión de Operaciones Proveedores Gestión de Proveedores Cliente Gestión Comercial 	 Informes de ejecución con Cliente Informes de Supervisión Novedades durante la ejecución. Modificaciones contractuales Acta de liquidación con Cliente Evaluación de satisfacción de Cliente Evaluación de desempeño de proveedores 	VERIFICAR	1. Verificar el cumplimiento de las actividades técnicas, financieras y administrativas. 2. Realizar seguimiento a lo requisitos legales y contractuales del proyecto. 3. Hacer seguimiento a planes de tratamiento de riesgos de los proyectos. 4. Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores.	Gerente de Proyectos Vicepresidencia de operaciones	 Acta de recibo a satisfacción(Cuando aplique) Acta de liquidación del contrato con proveedor Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión de los proyectos. Análisis y medición de indicadores del proceso. 	 Procesos misionales <u>Direccionamiento</u> <u>Estratégico</u> Evaluación y Mejora
• Colaboradores (Gerentes de Proyecto)	• Resultados de la verificación de la ejecución del Proyecto (Comités de Operaciones)	ACTUAR	1. Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proyecto. 2. Realizar las actividades de mejora surgidas de la interaccion con Clientes y Proveedores en el contexto del Proyecto. 3. Gestionar las salidas no conformes	Gerente de Proyectos Vicepresidencia de operaciones	 Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proyecto. Realizar las actividades de mejora surgidas de la interaccion con Clientes y Proveedores en el contexto del Proyecto. Gestionar las salidas no conformes 	 Planes de acción pertinentes. Matriz de riesgos del proyecto actualizada. Matriz actualizada de salidas no conformes del proyecto.

- Formato Acta de Reunión (GOP-FOR-001)
- Formato Acta KICK OFF (GCO-FOR-003)
- Informe de Supervisión (GOP-FOR-006)
- Acta de Entrega (GOP-FOR-007)
- Acta de Recibido a Satisfacción (GOP-FOR-008)
- Manual Gestión de Operaciones (GOP-MAN-001)
- Formato Acta de inicio (GOP-FOR-010)
- Acta de Delegación (GOP-FOR-003)
- DECISIÓN 005 (GOP-LDG-003)
- Acta de Liquidación de Mutuo Acuerdo (GOP-FOR-009)
- Acta de Liquidación Bilateral (GOP-FOR-013)

RECURSOS Y/O MEDIOS

1. Plataforma Administración SGC 2. Herramientas ofimáticas 3. Microsoft Office 365

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN

INDICADORES

Tipo	Nombre
Estratégico	<u>Cumplimiento Ingresos</u>
Estratégico	<u>Costos</u>
De Proceso	<u>Cumplimiento contractual</u>
De Proceso	<u>Oportunidad</u>

RIESGOS

Tipo	Nombre		
De Proceso	Exceder los costos previstos para la ejecución del Proyecto		
Estratégico	Incumplimiento de condiciones contractuales en la ejecucón del Proyecto		
De Proceso	Tiempo limitido en la evaluación de condiciones técnicas precontractuales		

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	
Karen Guauta	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz	
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia	



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS	Código:	GLO-LDG-001	
CARACTERIZACION DE PROCESOS	Versión:	001	
Caracterización Proceso Gestión Logística	Fecha de Aprobación:	2022-11-09	

Objetivo	Garantizar la ejecución de los proyectos de logística en términos de calidad, oportunidad y costos.	
Tipo de Proceso	Misional	
Autoridad Responsable	Vicepresidencia Logística	

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	CICLO PHVA	Actividad	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
Direccionamiento Estratégico Gestión Comercial Gestión de Proveedores Gestión del Talento Humano	 Planeación Estratégica Contrato suscrito con Cliente (CDP, Oferta Infotic, estudios previos,anexos técnicos,pólizas) Acta de reunión kick of Contrato suscrito con Proveedor (oferta proveedor, anexos técnicos, pólizas) Normograma Manual de Contratación Perfiles de Cargo Personal contratado 	PLANEAR	1. Recibir el proyecto (Contrato con Cliente, Contrato con Proveedor) 2. Realizar delegación del Gerente de Proyecto 3.Definir plan de trabajo del proyecto 4. Reunión con Cliente (cuando aplique) 5. Reunión con Proveedor para trasladar necesidades (cuando aplique) 6. Definir los riesgos generales del proyecto	Gerentes de proyecto logistico Profesional de Logística Vicepresidencia Logística	 Acta de delegación de supervisor Plan de trabajo Acta de reunión (Aclaraciones y necesidades del Cliente) Acta de reunión (compromisos) Matriz de riesgos del Proyecto 	 Colaboradores (Gerentes de Proyecto logísticos) Proveedor Gestión Comercial

Requerimientos y necesidades expresadas a través de la supervisión. Contrato suscrito con Cliente Contrato suscrito con proveedor Gestión Gestión de Proveedores Direccionamiento estratégico Gestión Administrativa y Financiera. Gestión del Talento Humano Proveedor Proveedor Informe de actividades Proveedor (cuando aplique) Informe de ejecución Proveedor (cuando aplique) Informe de ejecución Proveedor (cuando aplique)	1. Realizar la supervisión de la ejecución del Proveedor. 2. Realizar reuniones periódicas con Cliente y Proveedor. 3. Elaborar ordenes de compra/servicio (cuando aplique) 4. Notificar solicitudes de modificaciones contractuales (comité de Logística) 5. Validar lista de chequeo de requisitos de facturación 6. Gestionar la facturación oportuna de los servicios prestados con el cumplimiento de los requisitos contractuales 7. Ejecutar planes de tratamiento para mitigar riesgos identificados en los proyectos.	 Informes de supervisió Aprobación de facturación Proveedor Actas de reunión con Cliente y Proveedor Ordenes de Compra/Servicio (Cuando aplique) Solicitud modificaciones contractuales Lista de chequeo verificada Preforma e informes de ejecución Planes de Tratamiento de riesgos de proyectos
---	--	--

 Gestión Logística Cliente y/o Proveedor Proveedor Gestión Comercial Gestión de Proveedores 	 Informes de ejecución con Cliente Informes de supervisión Novedades durante la ejecución Informe de actividades Proveedor (cuando aplique) Informe de ejecución Proveedor (cuando aplique) Modificaciones contractuales Evaluación de satisfacción de Cliente Acta de liquidación con Cliente Evaluación de desempeño de proveedores 	1. Verificar cumplimiento de requisitos para la finalización de los proyectos 2. Reuniones de comité de logística 3.Hacer seguimiento a planes de tratamiento de riesgos de los proyectos. 4.Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores.	Gerentes de proyecto logistico Profesional de Logística Vicepresidencia Logística	 Acta de recibo a satisfacción(Cuando aplique) Acta de liquidación del contrato con proveedor Actas Comité de Logística Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión de los proyectos Análisis y medición de indicadores del proceso. 	 Procesos misionales Direccionamiento estratégico Evaluación y mejora
--	--	--	--	--	--

Colaboradores (Gerentes de proyectos logísticos)	Resultados de la verificación de la ejecución del Proyecto (Comités de Logística)	ACTUAR	1. Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proyecto. 2. Realizar las actividades de mejora surgidas de la interaccion con Clientes y Proveedores en el contexto del Proyecto. 3. Gestionar las salidas no conformes	Gerentes de proyecto logistico Profesional de Logística Vicepresidencia Logística	 Planes de acción Matriz de riesgos del proyecto actualizada Matriz actualizada de salidas no conformes del proyecto. 	 Procesos misionales Direccionamiento estratégico Evaluación y mejora
--	--	--------	--	--	--	--

- Manual Gestión Logística (GLO-MAN-001)
- Informe de Supervisión (GOP-FOR-006)
- Acta de Recibido a Satisfacción (GOP-FOR-008)
- Manual de Contratación (GAP-MAN-002)
- Acta de Liquidación de Mutuo Acuerdo (GOP-FOR-009)
- Acta de Delegación (GOP-FOR-003)
- DECISIÓN 005 (GOP-LDG-003)
- Manual Gestión de Operaciones (GOP-MAN-001)
- Acta de Liquidación Bilateral (GOP-FOR-013)

RECURSOS Y/O MEDIOS

Plataforma Sistema de Gestión de Calidad - Microsoft office 365

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN

INDICADORES

Tipo Nombre	
Estratégico	<u>Cumplimiento Ingresos</u>
Estratégico	<u>Costos</u>
De Proceso	<u>Cumplimiento contractual</u>
De Proceso	<u>Oportunidad</u>

RIESGOS

Tipo	Nombre
De proceso	Exceder los costos previstos para la ejecución del Proyecto
Estratégico	Incumplimiento de condiciones contractuales en la ejecucón del Proyecto
De proceso	Tiempo limitido en la evaluación de condiciones técnicas precontractuales

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:
Karen Guauta	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia

Juan Felipe Osma @ 2024-08-21, 15:08:27



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS	Código:	GCO-LDG-001
CARACTERIZACION DE PROCESOS	Versión:	006
Caracterización Proceso Gestión Comercial	Fecha de Aprobación:	2023-11-23

Objet	ivo	ldentificar necesidades interesadas.	sy estructurar	r propuestas de soluciono	es TI y logística en be	eneficio de INFOTIC y :	sus partes
Tipo de P	roceso	Misional					
Autoridad Re	sponsable	Vicepresidencia Comercial					
Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Actividad	Ciclo PHVA	Subactividad	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente

Junta Directiva o Asamblea Gral. de Assignistas	Necesidades y requerimientos clientes. Manual de contratación.		selección y contratación de Proveedores (cuando aplica).	la complejidad del proyecto: Vicepresidencia de Operaciones y logística.	Informes Junta Directiva o Asamblea de Accionistas. Contratos	Asamblea Gral. de Accionistas.
S.A Mi	Manual SAGRILAFT. Modelo Financiero.				suscritos con Cliente. Acta de Kick off de proveedor.	

Autorización

Solicitudes de

modificaciones contractuales (Cuando aplique).

Firma de

contratos.

Necesidades y

Oportunidades

Justificación de

contratación.

de mejora.

HACER	Preparación de oferta técnica, comercial y económica, la cual debe responder integralmente a las necesidades del cliente que han sido detectadas, considerando el análisis integral que garantice que INFOTIC de manera directa o de sus Proveedores tiene la capacidad para cumplir los requisitos, considerando el cumplimiento de las condiciones y características de los servicios que ofrece INFOTIC, establecidos.	Vicepresidencia Comercial Gerentes de Cuenta Ingeniero Preventa
VERIFICAR	Revisión de oferta en sus condiciones técnica, comercial, financiera y jurídica. Aprobación de la oferta por parte de la Presidencia de INFOTIC. Seguimiento al análisis y evaluación de la oferta por el cliente.	Presidencia Vicepresidencia Comercial Gerentes de Cuenta Ingeniero Preventa

Entidades de regulación; Entes de control. Clientes. Gestión de Proveedores. Direccionamiento Estratégico. Gestión Administrativa y Financiera. Junta Directiva o Asamblea Gral. de Accionistas	Marco Normativo. Presupuesto Gestión Comercial Plan de Calidad de Servicio Pliegos de condiciones o requisitos del cliente Manual de contratación (cuando aplique) Manual SAGRILAFT Modelo financiero	Gestión de Procesos de Licitaciones	PLANEAR	Lectura y realización del análisis de las necesidades y/o expectativas del cliente. Verificación de los indicadores financieros y de capacidad organizacional para determinar participación en el proceso licitatorio. Verificación de la experiencia general y especifica solicitada en el proceso licitatorio para determinar participación.	Vicepresidencia Comercial Analista de Licitaciones Ingeniero de Preventa	Análisis de viabilidad. Escenarios de participación en UT. Simulación económica. Formatos y propuesta de venta del proceso. Informes comerciales. Base de datos proveedores Procesos precontractuales. Informes Junta	Clientes Gestión de Operaciones Gestión de Proveedores Gestión Administrativa y Financiera Junta Directiva o Asamblea Gral. de Accionistas
	Cotización de proveedores (Si aplica) Autorización firma de contratos.					Directiva o Asamblea de Accionistas. Contratos suscritos con Cliente. Acta de kick off con proveedor (cuando aplique).	

Indicadores de Gestión.

Necesidades y oportunidades de mejora.

HACER	Preparación y presentación de formatos preestablecidos por el cliente para la oferta técnica, comercial y económica, la cual debe responder integralmente a las necesidades del cliente que han sido detectadas en los pliegos de condiciones, considerando el análisis integral que garantice que INFOTIC de manera directa o de sus Proveedores tiene la capacidad para cumplir los requisitos, considerando el cumplimiento de las condiciones y características de los servicios que ofrece INFOTIC, establecidos.	Vicepresidencia Comercial Analista de Licitaciones Ingeniero de Preventa
-------	--	---

VERIFICA	Revisión de los formatos que conforman la oferta en sus condiciones técnica, comercial, financiera y jurídica. R Aprobación de formatos y de oferta por parte de la Presidencia de INFOTIC. Seguimiento al cronograma del proceso.	Presidencia Vicepresidencia Comercial Analista de Licitaciones Ingeniero Preventa	
ACTUAF	Subsanación de aspectos habilitantes (si aplica). Medición de indicadores y toma de acciones pertinentes. Planes de acción pertinentes.	Vicepresidencia Comercial Analista de Licitaciones	

Gestión de Operaciones.	Seguimiento en la ejecución de proyectos. Percepción de Clientes.		PLANEAR HACER	Planear y realizar actividades para el acompañamiento, retención y crecimiento de Clientes de INFOTIC.		Evaluación de Satisfacción de Clientes.	Gestión de Operaciones. Clientes.
Clientes. Direccionamiento Estratégico.	Registro de Quejas. Plan de Calidad del Servicio. Planeación	Gestión de Clientes	VERIFICAR	Seguimiento a la evaluación de satisfacción de clientes, y las posibles quejas que se presenten.	Vicepresidencia Comercial	Quejas atendidas y gestionadas. Necesidades y oportunidades de mejora.	Gestión de Proveedores. Direccionamiento Estratégico.
	Estratégica.		ACTUAR	Planes de acción pertinentes.			

- Manual Gestión Comercial (GCO-MAN-001)
- Manual de Contratación (GAP-MAN-002)
- Procedimiento de Gestión de Ofertas y Contratos Interadministrativos (GCO-PRO-001)
- Oferta Comercial (GCO-FOR-004)
- Brochure (GCO-FOR-001)
- Plan de Calidad del Servicio (GCO-LDG-002)
- FORMATO DE JUSTIFICACIÓN DE UNA CONTRATACIÓN -PLANEACIÓN CONTRACTUAL (GAP-FOR-007)
- Formato Acta KICK OFF (GCO-FOR-003)
- Informe de Aprobación Presentación Ofertas y suscripción de Negocios
- MANUAL DEL SISTEMA DE AUTOCONTROL Y GESTIÓN DEL RIESGO DE LAVADO DE ACTIVOS Y FINANCIACIÓN DEL TERRORISMO SAGRILAFT (DES-MAN-006)

RECURSOS

1.Licitaciones.info- 2.SECOP I y SECOP II. 3. CRM 4. Plataforma Administración SGC 5. Herramientas ofimáticas

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN

INDICADORES

Tipo	Nombre
Estratégico	Evaluación de la satisfacción del Cliente
De Proceso	<u>Cierre de ofertas</u>
De Proceso	Meta de ventas
De Proceso	<u>Oportunidad de Quejas</u>
<u>RIE</u> :	<u>sgos</u>
Тіро	Nombre
De Proceso	Ofrecer soluciones que no puedan cumplir las necesidades pactadas
De Proceso	Ofrecer soluciones que no genere rentabilidad para Infotic
De Proceso	Incumplir las metas comerciales
De Proceso	No mantener o incrementar la base de clientes
Estratégicos	Disminuir o no lograr los niveles esperados de satisfacción de los clientes

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:
Juan Felipe Osma	Sandra Jimena Lozano Rendon	Paula Carolina Soler Ortiz
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Vicepresidencia Comercial



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS Código: GAP-LDG-001 Versión: 004 Caracterización Proceso Gestión de Proveedores Código: GAP-LDG-001 Versión: 004

Aprobación:

Objetivo	Garantizar los proveedores idóneos para el funcionamiento y desarrollo de objeto social de la Organización.
Tipo de Proceso	Misional
Autoridad Responsable	Secretaría General

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
• Direccionamiento Estratégico	Planeación	PLANEAR	1. Definir los requisitos para la contratación de Proveedores. 2.Identificar, analizar y valorar los riesgos y oportunidades del proceso.	Secretaría General Abogados	 Manual de Contratación Manual Gestión de Proveedores Matriz de riesgos del Proceso 	 Procesos misionales Evaluación y Mejora

 Direccionamiento Estratégico Gestión de Operaciones Gestión Logística Gestión Comercial Proveedores 	 Requisitos SAGRILAFT Manual de Contratación Justificación de una contratación- Planeación Contractual Ofertas o cotizaciones de Proveedores Contrato con Cliente Solicitudes de modificaciones contractuales (cuando aplique) Plan de Calidad del Servicio 	HACER	1.Consultar listas restrictivas para la Contratación de Proveedores. 2. Consultar antecedentes de Procuraduría, Contraloría y antecendentes judiciales del Representante Legal. 3. Realizar evaluación de ofertas (Verificar la capacidad,idoneidad y cumplimiento de requisitos del Proveedor) 4. Realizar la adjudicación 5. Realizar el proceso de contratación con el Proveedor. 6.Ejecutar planes de tratamiento para mitigar riesgos identificados en el proceso.	Secretaría General Abogados	 Cartas de compromiso anticurrupción (cuando aplique) Registro en Plataforma de consulta de listas restrictivas. Formato de Conocimiento al Cliente Evaluación de ofertas Carta de apoyo a la Industria Nacional (cuando aplique) Adjudicación de oferta (cuando aplique) Contrato u orden de servicio Pólizas revisadas Modificaciones contractuales con Proveedor (cuando aplique) Planes de tatamiento de riesgos del proceso. 	 Clientes Procesos Misionales Direccionamiento Estratégico Proveedores Evaluación y Mejora
---	--	-------	---	-----------------------------------	---	---

 Gestión Comercial Gestión de Operaciones Gestión Logística 	 Base de Contratos Quejas gestionadas Evaluación de satisfacción del Cliente Informes de supervisión Proveedor Planes de tratamiento de de riesgos 	VERIFICAR	1. Realizar evaluación y reevaluación de desempeño de Proveedores. 2. Solicitar y recibir retroalimentación de Proveedores. 3. Seguimiento a planes de tratamiento de riesgos 4. Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores.	Secretaría General Abogados	 Evaluación y reevaluación de desempeño de Proveedores Comunicados de evaluación y reevaluación de desempeño Evaluación de satisfacción de Proveedores. Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión de los proyectos. Análisis y medición de indicadores del proceso. 	 Proveedores Procesos misionales Evaluación y Mejora
Gestión de Proveedores	 Análisis y medición de indicadores del proceso Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión del proceso. 	ACTUAR	1. Definir acciones pertinentes tendientes a la mejora del proceso. 2. Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proceso.	Secretaría General Abogados	 Planes de acción pertinentes Matriz de riesgos actualizada 	 Direccionamiento estratégico Evaluación y mejora

- Formato de Solicitud de Oferta Singular (GAP-FOR-002)
- Formato de Adjudicación (GAP-FOR-004)
- Manual de Contratación (GAP-MAN-002)
- FORMATO DE JUSTIFICACIÓN DE UNA CONTRATACIÓN -PLANEACIÓN CONTRACTUAL (GAP-FOR-007)
- Acuerdo de Confidencialidad (GAP-FOR-008)
- Formato de Minuta de Contratos (GAP-FOR-005)
- Manual Gestión de Proveedores (GAP-MAN-001)
- Formato de Otrosi de Proveedores para Ordenes de compra y/o Servicios (GAP-FOR-013).
- Informe Final de Evaluación Modalidad Singular (GAP-FOR-003)
- Formato Orden de Compra y/o Servicio (GAP-FOR-014)

RECURSOS Plataforma administración SGC- Microsoft Ofiice 365 **MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN INDICADORES** Nombre Tipo Estratégico Desempeño de Proveedores Estratégico Satisfacción de Proveedores **RIESGOS** Nombre Tipo De Proceso Errores e imprecisiones en los contratos con Proveedores No vinculación del proveedor en los procesos judiciales y reclamaciones Estratégicos que debe soportar INFOTIC con sus Clientes, en relación con el contrato ejecutado.

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:
Karen Guauta	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS

Caracterización Proceso Gestión Administrativa y Financiera

Código:	GAF-LDG-001
Versión:	004
Fecha de Aprobación:	2024-02-05

Objetivo	Planear, suministrar y controlar oportunamente los servicios, recursos financieros y físicos necesarios para la operación de la Organización.
Tipo de Proceso	Ароуо
Autoridad Responsable	Vicepresidencia Administrativa y Financiera

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
---	---------	---------------	-------------	-------------	--------	--

		PLANEAR				
Asamblea	Planeación		1.ldentificar,	Vicepresidencia	Matriz de riesgos y	Asamblea
General de	Estratégica.		analizar y valorar	Administrativa	oportunidades del	General de
Accionistas y	Linaaniantaa		los riesgos y	y Financiera.	proceso.	Accionistas y
Junta Directiva.	Lineamientos.		oportunidades	Tanawawia	Oudones de	Junta Directiva.
Direccionamiento	Presupuesto de		del proceso.	Tesorería y Control	Ordenes de	Diversions
	Operación.		2.Elaborar	financiero.	servicio/Compra.	Direccionamien
Estratégico.				imanciero.	Drivers	Estratégico.
Procesos del	Indicadores		presentación Drivers de	Contador.	Presupuesto.	Procesos del
Sistema.	macroeconómicos.					Sistema.
J. 3 (3)			Presupuesto.	Asistente	Modelo Financiero.	0.000
Autoridades	Información		3.Consolidar	Adminsitrativa.		
Legales.	financiera		insumos para		Control financiero	
	histórica.		cronograma de		de proyectos.	
Entidades	Márgenes		cumplimento		Metodología para	
regulatorias y	mínimos de		normativo.		construcción de	
legales.	contratación de				presupuesto.	
	proveedores.		4. Analizar		presupuesto.	
	proveduores.		alcances de			
	Requisitos Legales.		cambios			
			normativos en el			
	Calendario		proceso.			
	tributario de		5.Establecer			
	orden					
	Nacional,Distrital/		requisitos para ordenes de			
	Municipal.					
	Normatividad en		compra y servicios			
	materia de		administrativas.			
	presentación de		aummisu auvas.			
	información		6.Consolidar y			
	solicitada por el		planificar la			
	estado y sus entes		satisfaccion de			
	de control.		necesidades de			
			infraestructura.			
	Normas contables					
	aplicables.		7.Definir			
			herramientas de			
	Políticas y		control			
	lineamientos de la					

	Cotizaciones de proveedores y	HACER	1.Ejecutar planes de tratamiento	Vicepresidencia Administrativa	Planes de tatamiento de	Asamblea General de
Gestión	propuestas		para mitigar	y Financiera.	riesgos del	Accionistas y
Comercial.	comerciales a		riesgos	Tesorería y	proceso.	Junta Directiva.
Procesos del	clientes.		identificados en	Control	Ordenes de	Direccionamiento
Sistema.	Requerimientos o		el proceso.	financiero.	servicio/Compra.	Estratégico.
	necesidades de los		2.Realizar			
Gestión de	diferentes		Modelos	Contador.	Bienes y/o servicios	Gestion de
Proveedores.	procesos de		financiero de	A =:=+==+=	requeridos.	Proveedores.
Direccionamiento	Infotic.		proyectos.	Asistente Administrativa.	Estados	Gestion
Estratégico.	N.4.4		2.0 - 1	Auministrativa.	financieros.	Comercial.
	Márgenes		3.Realizar control financiero de		marierer os.	Corrier ciai.
Gestión de	esperados en		financiero de proyectos en		Presupuesto	Gestión
Operaciones.	proyectos.		ejecución.		Operación	Operaciones.
Proveedores.	Documentos		ejecación.		aprobado para	Gestión Logística.
	contables		4.Elaborar		vigencia.	Gestion Logistica.
Gestión Logística.	derivados de la		presupuesto de		Valores tope	Demás procesos
	operacion o de		operación para		contratación	del Sistema.
	carácter		vigencia.		(cliente/proveedor).	
	administrativo.		5.Someter a la			Autoridades
	Ordenes de		Junta Ditrectiva		Necesidades	Legales.
	facturación.		presupuesto de		satisfechas para la	Entidades
			Operación.		operación	Regulatorias y
	Procesos		·		(tiquetes, viáticos,	Legales.
	Precontratuales.		6.Revisar y		activos).	
	Facturas de Venta.		aprobar		Informes	Proveedores.
	ractaras ac venta.		componente		financieros	
			financiero para la		periódicos y no	
			suscripción de contratos con		financieros para	
			clientes y		entes de control.	
			proveedores.		Cronograma do	
			p. 5 . 5 5 5 5 . 6 5 .		Cronograma de impuestos e	
			7.Elaborar		informes.	
			órdenes de			
			compra/servicios.			

8.Elaborar	Solicitud
Estados	mantenimientos
Financieros	preventivos o
mensuales y de	correctivos a la
cierre, así como	planta física de
toda la	Infotic.
información	,
financiera	Facturación.
requerida por	Pago de
partes	Obligaciones.
interesadas.	Obligaciones.
	Contratos con
9.Atender y	clientes y
gestionar	proveedores
auditorías Revisoría Fiscal.	aprobados
Revisoria Fiscai.	financieramente.
10.Elaborar	
informe de	Informe de gestión
gestión anual de	anual de la
la perspectiva	perspectiva
financiera.	financiera.
	Flujo de caja.
11.Elaborar el	riajo de caja.
cronograma de	
cumplimento	
normativo para	
el componente	
financiero.	
12.Realizar las	
actividades del	
cronograma de	
cumplimiento	
normativo en las	
fechas	
esablecidas.	
13.Planear y	
ejecutar flujo de	
l	l

Procesos del Sistema. Gestión de Proveedores. Gestión de Operaciones.	Evidencia cumplimiento de obligaciones legales y tribitarias.		caja de tesorería. 14. Emitir facturas según solicitud. 1.Realizar seguimiento a planes de tratamiento de riesgos. 2.Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores. 3.Validar el cumplimiento de	Vicepresidencia Administrativa y Financiera. Tesorería y Control Financiero.	Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión de los proyectos. Análisis y medición	Direccionamiento Estratégico. Evaluación y Mejora.
Gestión Logística. Evaluación y Mejora. Gestión Administrativa y Financiera.	Control Financiero. Matriz de Riesgos. Resultado de Indicadores.	VERIFICAR	márgenes esperados de proyectos. 4.Verificar el cumplimiento de obligaciones financieras. 5.Asegurar oportunidad en presentación de informes y pago de obligaciones tributarias y normativas.	Contador. Asistente Administrativa. Control Interno.	de indicadores del proceso. Notificación de cumplimiento obligaciones tributarias y normativas.	Autoridades Legales. Entidades Regulatorias y Legales.

Gestión de Operaciones. Gestión Logística. Gestión Administrativa y Financiera. Evaluación y Mejora.	Resultados etapa verificación.	ACTUAR	1. Definir acciones pertinentes tendientes a la mejora del proceso. 2.Tomar decisiones frente a desviaciones de tratamiento de riesgos del proceso. 3. Alertar y tomar decisiones en la ejecución financiera de proyectos.	Vicepresidencia Administrativa y Financiera. Tesorería y Control financiero. Contador. Asistente Administrativa.	Acciones de mejora o correctivas. Plan de tratamiento de riesgos.	Direccionamiento Estratégico. Evaluación y Mejora.
---	-----------------------------------	--------	--	--	---	---

DOCUMENTOS ASOCIADOS

- 1. Manual de Contratación (GAP-MAN-002)
- 2. Manual Gestión Administrativa y Financiera (GAF-MAN-002)
- 3. Acta de Apertura de Caja Menor (GAF-FOR-002)
- 4. Acta de Cierre Caja Menor (GAF-FOR-003)
- 5. Acta de entrega de Activos Fijos (GAF-FOR-019)
- 6. Arqueo de Caja Menor (GAF-FOR-007)
- 7. Autorización Caja Menor (GAF-FOR-005)
- 8. Base de Cumplimiento Normativo 2020. (DES-FOR-010)
- 9. Carta Solicitud Aumento Caja Menor (GAF-FOR-004)
- 10. Control Financiero de Contrato Cliente (GAF-FOR-022)
- 11. Control Financiero de Contrato Proveedor (GAF-FOR-023)
- 12. Flujo de Caja
- 13. Formato actualización de datos Clientes (GAF-FOR-017)
- 14. Formato de Legalización de Viáticos (GAF-FOR-001)
- 15. Formato Liquidación de Viáticos (GAF-FOR-010)
- 16. Formato Orden de Compra y/o Servicio (GAP-FOR-014)
- 17. Formato Solicitud de Viáticos (GAF-FOR-009)
- 18. Informe de Gestión
- 19. Instructivo elaboración factura electrónica (GAF-LDG-002)
- 20. Manual Como Contabilizamos En Infotic S.A. (GAF-MAN-001)
- 21. Procedimiento Facturación Electrónica (GAF-PRO-003)
- 22. Procedimiento Gestión de Activos Fijos (GAF-PRO-005)
- 23. Procedimiento Manejo de Caja Menor (GAF-PRO-001)
- 24. Procedimiento Pago Proveedores (GAF-PRO-002)
- 25. Reembolso de Caja Menor (GAF-FOR-006)

RECURSOS

Software contable, BPMS, Herramientas Ofimáticas, plataforma administración SGC

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN

INDICADORES

Tipo	Nombre		
Estratégico	<u>Contribución Financiera</u>		
Estratégico	<u>Cumplimiento Ingresos</u>		
Estratégico	<u>Endeudamiento</u>		
De Proceso	<u>Flujo de Efectivo</u>		
Estratégico	<u>Margen Operacional</u>		
Estratégico	Rentabilidad del Activo		
<u>RIESGOS</u>			
Tipo	Nombre		
Estratégicos	Desbalance financiero entre el costo y el ingreso del proyecto		
De Proceso	Errores o falta de oportunidad en la presentación de informes y/o obligaciones legales		
De Proceso	<u>Incumplimiento de obligaciones económicas</u>		
De Proceso	<u>Información contable financiera errónea</u>		
Estratégicos	No garantizar el ingreso oportuno de los recursos financieros		

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:
Juan Felipe Osma	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia

De Proceso

Pérdida y/o deterioro no previsto de Activos

COPIA NO CONTROLADA



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS	Código:	GTI-LDG-001	
CARACTERIZACION DE PROCESOS	Versión:	004	
Caracterización Proceso Gestión de TIC	Fecha de Aprobación:	2022-11-09	

Objetivo	Garantizar la adecuada administración de la información y el soporte, mantenimiento y optimización de infraestructura TIC.
Tipo de Proceso	De Apoyo
Autoridad Responsable	Director TI

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
 Todos los Procesos Direccionamiento Estratégico 	 Proyectos, requerimientos o necesidades de servicios TIC Planeación estratégica 	PLANEAR	1. Identificar las necesidades de TIC 2. Establecer politicas y protocolos de seguridad de la información 3. Identificar, analizar y valorar los riesgos y oportunidades del proceso.	Director TI Auxiliar de soporte técnico	 Plan de acción anual TIC Programa anual de mantenimiento preventivo y correctivo Política de Backups Matriz de riesgos y oportunidades del proceso. 	• Procesos del Sistema.

• Procesos del Sistema	 Proyectos, requerimientos o necesidades de servicios TIC. Matriz de activos fijos Requerimientos de vinculación, modificación y desviculación de personal Solicitudes de backup y recuperación de información Plan de acción TIC Matriz de riesgos y oportunidades del proceso 	HACER	1. Coordinar los servicios de matenimiento y administrar la infraestructura TIC. 2. Prestar soporte técnico. 3.Gestionar la seguridad informática de la organización: Implementación de políticas de seguridad. 4. Controlar el acceso a las plataformas informáticas. 5. Crear, modificar o cancelar usuarios y privilegios. 6. Realizar copias de respaldo backup y políticas de seguridad. 7. Generar reportes y gestión de incidentes de seguridad informática. 8. Recuperar el servicio en caso de interrupció. 9. Ejecutar planes de	Director TI Auxiliar de soporte técnico	 Programa e informes de mantenimiento Informe de atención de requerimientos y solicitudes Actas de entrega de activos TIC Aplicativos y sistemas de información mantenidos y soportados. Productos y/o servicios TIC suministrados Controles de respaldo de la información (Backups) y copias de seguridad. Planes de tratamiento de riesgos del proceso. 	• Procesos del Sistema
			de interrupció. 9. Ejecutar			

Gestión TIC Evaluación y Mejora	 Plan de Acción Planes de tratamiento de riesgos de proceso 	VERIFICAR	1. Evaluar el plan de acción TIC. 2. Realizar Seguimiento a planes de tratamiento de riesgos. 3. Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores.	Director Tl Auxiliar de soporte técnico	 Informe de ejecución del Plan de Acción Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión del proceso. Análisis y medición de indicadores del proceso. 	 Procesos del Sistema Evaluación y Mejora
 Gestión TIC Evaluación y Mejora 	 Informe de ejecución del Plan de Acción Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión del proceso. Análisis y medición de indicadores del proceso. 	ACTUAR	1. Definir acciones pertinentes tendientes a la mejora del proceso 2.Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proceso		 Planes de acción pertinentes. Matriz de riesgos del proyecto actualizada 	 Direccionamiento Estratégico Evaluación y Mejora

DOCUMENTOS ASOCIADOS

- MANUAL GESTIÓN DE TIC (GTI-MAN-001)
- Procedimiento Gestión de requerimientos tecnológicos en hardware, software, servicios informáticos, y/o incidentes (GTI-PRO-001)
- Procedimiento Mantenimientos preventivos y correctivos (GTI-PRO-002)
- Política Copias de Seguridad (GTI-LDG-004)

RECURSOS Y/O MEDIOS

*Plataforma Administración SGC *Plataforma BPM *Plataforma Mesa de ayuda				
MECANISMOS DE SEG	UIMIENTO Y MEDICIÓN			
INDIC	ADORES			
Tipo	Nombre			
Estratégico	Eficacia del programa de mantenimiento			
De Proceso	<u>Disponibilidad de Plataforma TIC</u>			
De Proceso <u>Nivel de Cumplimiento de los ANS</u>				
<u>RIE</u>	<u>SGOS</u>			
Tipo	Nombre			
Estratégicos	Asignación y Mantenimiento de infraestructura de TIC, insuficiente y/o inoportuno			
De Proceso	<u>Fallas en los medios de comunicación</u>			

Revisó:	Aprobó:
Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz
Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia
	Sandra Jimena Lozano Rendon

COPIA NO CONTROLADA



Código: GTH-LDG-001 Versión: 004 Caracterizacion Proceso Gestion Talento Humano Código: GTH-LDG-001 Fecha de Aprobación: 2022-11-09

Objetivo	Seleccionar y vincular talento humano competente y comprometido.				
Tipo de Proceso	De Apoyo				
Autoridad Responsable Vicepresidencia Administrativa y Financiera - Coordinadora Talento Humano					

Proceso o parte interesada proveedora	Entrada	Ciclo PHVA	Actividades	Responsable	Salida	Proceso o parte interesada cliente
--	---------	---------------	-------------	-------------	--------	------------------------------------

 Gestión Administrativa y Financiera Direccionameinto Estratégico Autoridades Legales Entidades regulatorias y legales Normat laboral. Políticas Directrio Organiz Presupu Operaci 	esto de	1. Identificar, analizar y valorar los riesgos y oportunidades del proceso. 2. Definir los perfiles de cargo. 3. Definir metodologia y herramientas para evaluación de desempeño. 4. Definir lineamientos del programa de capacitación anual. 5. Definir necesidades de recursos financieros para el proceso. 6. Definir estrategia de implemantación de requisitos legales y de la Organización para la gestión de Talento Humano.	Coordinadora Talento Humano	 Matriz de riesgos y oportunidades del proceso. Organigrama. Modelo descripción de cargo. Lineamientos programa de capacitación. Requerimientos para presupúesto de operación. 	 Procesos del Sistema Gestión Administrativa y Financiera Direccionamiento Estratégico.
--	---------	---	-----------------------------------	---	--

 Procesos del Sistema. Gestión Administrativa y Financiera. Proveedores. Autoridades Legales. Entidades regulatorias y legales 	 Requisición de personal. Conceptos abogados laborales. Presupuesto de Operación. Propuestas de bienes y servicios. Evaluación Desempeño. Normatividad laboral 	HACER	1. Ejecutar planes de tratamiento para mitigar riesgos identificados en el proceso. 2.Elaborar perfil de cargo. 3.Elaborar programa de capacitación. 4. Aplicar evaluación de desempeño. 5. Aplicar normatividad laboral vigente. 6. Seleccionar y contrar colaboradores competentes. 7. Aplicar procedimientos disciplinarios. 8. Presentar informes a entidades regulatorias según normatividad vigente.	Coordinadora Talento Humano	 Planes de tatamiento de riesgos del proceso. Perfil de Cargo. Reglamento Interno de Trabajo. Aplicación y análisis de evaluaciones de desempeño. Personal competente contratado. Registros de capacitación y formación con evaluación. Informes a entes de control. 	 Procesos del Sistema. Colaboradores. Autoridades Legales Entidades regulatorias y legales
---	--	-------	---	-----------------------------------	---	--

 Evaluación y Mejora. Procesos del Sistema. 	 Resultados Evaluación de Desempeño. Eficacia Programa de Capacitación. Indicadores estratégicos y de proceso. Normograma. Código Sustantivo del Trabajo. Reglamento Interno de Trabajo. 	VERIFICAR	1. Realizar seguimiento a planes de tratamiento de riesgos. 2. Realizar seguimiento al logro del objetivo del proceso, mediante medición de los indicadores. 3. Analizar resultados Evaluación de Desempeño. 4. Evaluar eficacia de programa de capacitación. 5. Verificar el cumplimiento normativo aplicable al proceso.	Coordinadora Talento Humano	 Resultados de implementación de planes de tratamiento de gestión del proceso. Análisis y medición de indicadores del proceso. Acciones pertinentes al resultado de evaluación de desempeño. Acciones de programa de capacitación. 	 Todos los procesos. Evaluación y Mejora. Colaboradores.
---	--	-----------	--	-----------------------------------	--	---

 Evaluación y Mejora. Procesos del Sistema. 	 Resultados procesos disciplinarios. Resultados Indicadores de gestión. Resultrados evaluación de desempeño. Eficacia programa de capacitación. 	ACTUAR	1. Definir acciones pertinentes tendientes a la mejora de los procesos. 2. Tomar decisiones frente a desviaciones de los planes de tratamiento de riesgos del proceso. 3.Tomar decisiones en materia laboral para asegurar su cumplimiento. 4. Tomar acciones pertinentes frente a los resultados de la evaluación de desempeño.	Coordinadora Talento Humano	 Acciones de mejora y correctivas Plan de tratamiento de riesgos. Aplicar sanciones bajo lo definido en el Código Sustantivo de Trabajo. Plan de capacitación, procesos disciplinarios, reinducciones. 	 Todos los procesos. Evaluación y Mejora. Colaboradores.
---	---	--------	--	-----------------------------------	--	---

- Formato Entrevista de Selección (GTH-FOR-001)
- Formato Requisición de Personal (GTH-FOR-002)
- Advertencia!: document index (49) not found in active documents

De Proceso

- Perfil del Cargo (GTH-FOR-005)
- Formato Solicitud de Permiso (GTH-FOR-006)
- Formato Acta Entrega puesto de Trabajo (GTH-FOR-010)
- Formato Paz y Salvo de Retiro (GTH-FOR-011)
- Formato de Induccion (GTH-FOR-012)
- Evaluación de Desempeño (GTH-FOR-015)
- Reglamento Interno de Trabajo (GTH-LDG-005)
- Manual de Gestión del Talento Humano (GTH-MAN-001)

RECURSOS Y/O MEDIOS

1. Software nómina y recursos humanos 2.BPMS 3. Software Gestión de Calidad. 4. Microsoft Office 365

MECANISMOS DE SEGUIMIENTO Y MEDICIÓN **INDICADORES** Tipo Nombre Estratégico Evaluación de desempeño del talento humano Estratégico Nivel de satisfacción del talento humano De Proceso Eficacia Programa de Bienestar **RIESGOS** Nombre Tipo Estratégicos Competencia insuficiente o inadecuada del personal Evaluación del desempeño incompleta o inoportuna que no permita De Proceso generar y/o aplicar las decisiones pertinentes

Elaboró:	Revisó:	Aprobó:		
Karen Guauta	Sandra Jimena Lozano Rendon	Adolfo Antonio Tejada Díaz		
Coordinador(a) de Calidad	Vicepresidencia Administrativa y Financiera	Presidencia		

Capacitación y/o Formación Interna insuficiente o ineficaz.